

IT-kompetens Sverige — våren 2007



Rapportens omfattning

- Vad styr behovet av IT-kompetens?
- Tillgång, efterfrågan och pris på kompetens
- IT-stöd och IT-leverantörer relaterat till kompetens och HR
- Antal sidor: 24. Antal tabeller och figurer: 17

Key Findings

- Det ökande IT-innehållet i samtliga av verksamhetens processer, produkter och tjänster, jämte krav på ständigt ökad verksamhetsnytta och lägre kostnader, kommer att få en stor inverkan på efterfrågan av IT-kompetens.
- Behovet av IT-kompetens varierar med IT:s roll i företaget. Traditionellt har IT investeringarna huvudsakligen skett för att effektivisera processer. Nu växer kraven på att IT-lösningarna ska möjliggöra för företag att diversifiera sig från sina konkurrenter.
- Vi har en brist på kritisk IT-kompetens. Detta utgör en hämmande faktor för tillväxten i såväl IT-branschen som näringslivet i övrigt. Det finns nu en förväntan på högre löner, men samtidigt ser vi signaler på sjunkande priser inom vissa konsultsegment. Sannolikt är detta ett resultat av att bland annat kompetensbristen kommer att påskynda utvecklingen mot "offshoring".
- Rekryteringsbehovet i IT-branschen den närmaste framtiden är högt. Tre av fyra företag i IT-branschen tror att man kommer att ha fler eller avsevärt fler anställda om 12 månader. Tillväxttakten har dock avtagit relativt andra halvåret 2006.
- Samtidigt är tillgången på kvalificerad IT-kompetens på väg att minska till följd av lägre intresse bland unga att satsa på en karriär inom området IT. Hösten 2006 hade vi endast 5 444 utbildningsplatser till IT-linjerna på våra högskolor. Detta skall jämföras med 24 000 ansökningar år 2000 när IT var som mest inne.
- Konkurrensen om svensk kvalificerad IT-kompetens hårdnar och sker redan idag på en global arena.

IT-kompetens Sverige — våren 2007

Anledning att köpa rapporten

- Rapporten beskriver den aktuella efterfrågan av IT-kompetens och drivkrafter till utveckling av tillgången och efterfrågan av IT-kompetens.
- Rapporten är skriven för dig som på något sätt har intresse av det aktuella läget på den svenska IT-kompetensmarknaden, både som rekryterare av IT-kompetens, köpare av konsulttjänster eller säljare av IT-tjänster.

Innehållsförteckning

Behov av trespråkig IT-kompetens

IT:s roll i företaget styr behovet av kompetens

Tjänsteleverantörsmatrisen

Hur vill IT-köparna köpa IT-kompetens?

Rekrytering av IT-kompetens

Tillgång på IT-kompetens

Prisutveckling på IT-kompetens

IT-stöd relaterat till kompetens och HR

Konsekvenser för marknadens aktörer



IT-kompetens Sverige — våren 2007

Tabeller och figurer

Tabell 1 - Exido/IT-baremtern våren 2007: urval, metod och genomförande

Tabell 2 - Företagens syn på hur de anser att en svensk IT-leverantör bäst bör positionera sig för framgång vad gäller grad av åtagande (helhetsleverantör vs selektiv nischad leverantör)

Tabell 3 - Hur säkerställer företaget kompetensförsörjningen inom IT framöver?

Figur 1 - Verksamhetens förståelse för IT enligt IT-chefen, samt IT-avdelningens förståelse för verksamheten enligt verksamheten

Figur 2 - Trespråkighet krävs för integration av IT och verksamhet

Figur 3 - De viktigaste områdena att hantera för att få IT-struktur och affärsmål att samverka inom företaget under de närmaste 3 åren

Figur 4 - IT:s roll i olika typer av företag

Figur 5 - Tjänsteleverantörsmatrisen

Figur 6 - Rekryteringsindex våren 2007

Figur 7 - Förändring i antalet anställda per sektor om 12 månader jämfört med idag totalt sett

Figur 8 - Fördelningen av IT-relaterat kompetensbehov de kommande 12 månaderna – jämförelse över tid

Figur 9 - Fördelningen av IT-relaterat kompetensbehov de kommande 12 månaderna – jämförelse mellan branscher

Figur 10 - Fördelningen av IT-relaterat kompetensbehov de kommande 12 månaderna – jämförelse mellan sektorer

Figur 11 - Fördelningen av IT-relaterat kompetensbehov de kommande 12 månaderna – jämförelse mellan regioner

Figur 12 - Antal platser och förstahandssökande till högskolan hösten 2006

Figur 13 - Resultat matchmail från rekryteringswebbplatsen monster.se för placering Stockholm och kategorier Internet/webbutveckling samt IT och konsulttjänster

Figur 14 - Utvecklingen av snittpriserna inom konsulttjänster under andra halvåret jämfört med första halvåret 2006

Figur 15 - Idealeverantör – vilken leverantör kan du tänka dig att anlita som produktleverantör för HR-system under de närmaste 12 månaderna



Om Exido

Exido är ett analys- och rådgivningsföretag. Vi hjälper våra kunder att öka sin konkurrenskraft genom faktabaserade beslutsunderlag, djupanalys och research. Våra medarbetare har lång erfarenhet från de branscher vi är verksamma inom och vi fokuserar på att hjälpa ledande befattningshavare.

Vårt oberoende och våra omfattande kompetenser gör oss unika. Våra experter har aktivt bidragit till IT-utvecklingen både i Sverige och internationellt. Genom vår verksamhet skapar vi breda nätverk med tusentals beslutsfattare, vilka bland annat ger oss kontinuerlig återkoppling via vår IT-barometer.

Företaget startade år 2000 och har idag tio medarbetare. Kontoret ligger i Stockholm med verksamhet i Sverige, Norge, Danmark och Finland. Våra kunder är de ledande företagen inom de branscher vi är verksamma.

Rådgivning

Exidos rådgivnings- och konsulttjänster syftar till att stödja IT-leverantörer som verkar på den svenska marknaden i deras utveckling.

Rapporter

Via våra rapporter förser vi den svenska IT-marknaden med prognoser, analyser, prisutveckling samt insikt i vilka behov och trender som driver IT-marknaden i Sverige.

Nyckeltal

Vare sig du är leverantör av IT-tjänster eller ansvarig för IT-investeringar i en verksamhet kan Exido förse dig med effektiva och träffsäkra nyckeltal för din verksamhetsstyrning.

Research och analys

Vi kan även erbjuda skräddarsydd research och analys för att hjälpa våra kunder att hantera utmaningar som kräver specifika angreppssätt.

- Ja, vi beställer rapporten "IT-kompetens våren 2007" [703123] för 4 900 sek + moms
- Kontakta mig för ytterligare information

Rapporten distribueras med en licens avsedd för en användare. Önskar ni fler licenser, eller en licens för hela företaget var vänlig kontakta Exido International AB.

Beställare:

Namn

Adress

Telefon

E-post

Fakturaadress (om annan än beställare):

Namn

Adress

Telefon

E-post